



## **Checkliste das erste Gespräch mit einer Person, die sich für dein Angebot interessiert (persönlich, Telefon, Skype usw.)**

**Die jeweiligen Checklisten immer eine halbe Stunde vor dem Gespräch selbst noch einmal sorgfältig durcharbeiten. Eine gute Vorbereitung auf das Gespräch gehört zu deinen wichtigsten Aufgaben.**

**Du möchtest Informationen bekommen und nicht Informationen geben!!**

**Mach dir unbedingt Notizen zu den Informationen, die du bekommst!!!**

**Wenn du eine Frage stellst, ruhig auf die Antwort warten und nicht dazwischenreden!**

**Das Gespräch nicht unnötig in die Länge ziehen, denn du bist viel beschäftigt und hast es eilig!!**

**Jedes Gespräch endet mit der Vergabe einer Aufgabe und der Verabredung eines neuen Termins.**

Hallo Marion, schön dass es geklappt hat.  
Wo wohnst du eigentlich? (je nachdem)

In Hamburg.

Und was war der Grund warum du mir geantwortet hast?

Ich fand dein Profil irgendwie interessant und ich hab immer Lust auf spannende Projekte

Und hast du denn eine Idee, was wir zusammen machen wollen?

Nein, wenn ich ehrlich bin, nicht so wirklich.

Ok, wie ich dir ja schon geschrieben hatte, (je nachdem, was du vorher als Information gegeben hast und wie) ich habe eine Handelsfirma für hochwertige Aloe Vera Produkte und mit dir würde ich gern den deutschen Markt bearbeiten. Wir arbeiten in den Bereichen natürliche Gesundheit, Sport, Fitness, Kosmetik und Tiermedizin. Es geht nicht um Produktverkauf, sondern um den Aufbau und die Ausbildung eines Teams.



Und was wäre da meine Aufgabe?

Ja, schauen wir mal. Dann stelle ich dir jetzt ein paar Fragen um zu sehen, wie wir am besten anfangen.

**Checkliste:**

Diese Liste wird nicht bürokratisch systematisch abgearbeitet, sondern sie ist für dich nur eine Orientierung, welche Informationen für dich von Interesse sind. Durch deine kurzen Fragen lenkst du die Antworten. Wenn du nach dem Wetter fragst, wirst du eine Information zum Wetter bekommen, die dir aber nicht sonderlich weiterhilft.

Also, stelle Fragen deren Beantwortung für die Personalisierung eurer Zusammenarbeit nützlich ist.

**Nicht zu viel auf einmal. Vertrauens- und Beziehungsaufbau braucht seine Zeit.**

Was möchte ich herausfinden?

Möchte ich mit dieser Person arbeiten?

Welche Ausbildung und berufliche Erfahrung hat sie?

Wichtig um die von dir angebotene Ausbildung personalisieren zu können? Z.B. mit einem Tierarzt wird es vermutlich andere Schwerpunkte geben als mit einer Kosmetikerin.

Welche speziellen Interessengebiete hat sie?

Gibt es vorhandene nutzbare Strukturen

Laden, Fitnessstudio, Arzt- oder Therapiepraxis, Kosmetikstudio, Friseursalon, Tierarztpraxis, Seminarhaus, Yogazentrum, Ernährungsberatung usw.

Nutzbares Vorwissen  
Kosmetik

Medizin, Sport, Gesundheit, Marketing, Internet, Tiere, Kommunikation, Ausbildung, Menschenführung,

Psychologie,

Unternehmertum, Teamleading usw.

Weitere nützliche Informationen:

Kontakte in andere Länder

Kontakte zu wichtigen Entscheidungsträgern

Kontakt zu Organisationen

Warum möchte sie in diesem Bereich arbeiten?



Time flow pattern und cash flow pattern zusammen erarbeiten.

Ziele

Intensität

Introvertiert oder Extrovertiert

Geschäftssinn, Unternehmergeist

Erfahrung im Marketing, Empfehlungsmarketing, Network Marketing

Erfahrung in der Ausbildung anderer Menschen

Teamplayer oder Einzelkämpfer

Erfahrung als Selbstständiger

Computerfit

Webseite und Onlineportale

Blog, Podcast, Facebook

Auffassungsgabe schnell oder nicht so schnell

Kontakte zu Radio, Fernsehen, Zeitung

Eltern, Geschwister, Freunde

Warum möchtest du das alles herausfinden?

1. Um herauszufinden, ob du bereit bist mit dieser Person zu arbeiten, und wenn ja, wie intensiv?
2. Um die Ausbildung zu personalisieren. Du wirst keine 2 gleichen Ausbildungen haben. Es gibt Grundlagen und Elemente, die gleich sind, aber die Kombination und die Umsetzung sind individuell.

Gut, dann können wir loslegen.

Wenn ich dir das Passwort für einen Bereich unserer Ausbildungsacademie geben würde, würdest du dir 1 Video von ca 10 Minuten ansehen und würdest du 3 Grundsatzfragen kurz schriftlich beantworten?

[www.academia-2080.com](http://www.academia-2080.com) - Deutsch

dann rechts >Vorbereitung des Teilnehmers< - Contraseña = Passwort planb das erste Video.

und

Die 3 Fragen:

1. Sehe ich meine Zukunft eher als Angestellte(r) oder hätte ich Lust mir etwas Eigenes aufzubauen?
2. Interessiert mich das Thema Aloe Vera, natürliche Gesundheit, Fitness usw.
3. Mag ich mit Menschen im Team arbeiten?

Ja.

Bis wann könntest du das machen?

Bis Donnerstag.



D.h. wenn ich dich am Freitag anrufe, hättest du es gemacht, richtig?

Richtig

Ok, welche Uhrzeit wäre für dich gut?

Nach 18 Uhr

Gut Marion, dann melde ich mich am Freitag um 19 Uhr per skype bei dir. Ich muss jetzt Schluss machen, habe gleich noch einen anderen Termin.